

Informed

Sales Manager Zorg

Rotterdam, Full-time

Impact maken in de zorg. Deals sluiten die er écht toe doen.

Groei realiseren waar anderen stoppen.

Wil jij jouw commerciële talent inzetten om écht verschil te maken in de zorg?

Bij Informed helpen we ziekenhuizen, zorginstellingen, distributeurs en de farmaceutische industrie om patiënten beter te informeren met medische animaties en interactieve oplossingen.

Onze ambitie is groot, onze organisatie compact en de lat ligt hoog.

Daarom zoeken we een Salesmanager die resultaat wil boeken, verantwoordelijkheid neemt en energie krijgt van complexe trajecten.

Over Informed

Bij Informed in Rotterdam werken we met een klein en gespecialiseerd team aan medische animaties en interactieve oplossingen voor ziekenhuizen, zorginstellingen en fabrikanten. Onze producten en diensten helpen organisaties om informatie beter over te brengen, efficiënter te werken en te sturen op kwaliteit en veiligheid. Daarmee winnen zorgprofessionals tijd voor waar het echt om draait: goede zorg en samen beslissen.

Wat ga je doen als Salesmanager?

Als Salesmanager ben je verantwoordelijk voor het realiseren van groei binnen ziekenhuizen, zorginstellingen, distributeurs en fabrikanten. Je bent het grootste deel van de week onderweg en zit aan tafel met beslissers. Je begeleidt complexe salestrajecten van eerste contact tot closing en weet hoe je binnen enkele maanden resultaat boekt.

Dit betekent dat je:

- **Nieuwe salestrajecten opstart en succesvol afrondt**
- **Besluitvormers binnen ziekenhuizen en industrie analyseert en beïnvloedt**
- **Klantbehoeften vertaalt naar concrete oplossingen**
- **Relaties opbouwt op directie-, management- en specialistenniveau**
- **Zelfstandig campagnes, acquisitie en sales trajecten starten**
- **Altijd overzicht houdt en helder communiceert met klanten en het team**
- **Vanuit één centraal punt regie houdt over lopende trajecten**

Deze rol is fulltime en voornamelijk buiten de deur. Je bent gemiddeld vier van de vijf dagen onderweg naar klanten, prospects en partners

Wie zoeken wij?

We zoeken geen standaard sales- of accountmanager, maar een winnaar. Iemand die verantwoordelijkheid neemt en verliezen gebruikt om sterker terug te komen.

Je profiel:

- **Hbo werk- en denkniveau**
- **Minimaal 5 jaar ervaring in B2B-sales**
- **Ervaring met salesprocessen binnen ziekenhuizen, zorginstellingen, medtech of fabrikanten**
- **Trackrecord in het behalen van resultaat binnen 6 maanden**
- **Sterk in structuur, overzicht en communicatie**
- **Pragmatisch, zelfstandig en doelgericht**
- **In staat om op strategisch én operationeel niveau te schakelen**
- **Bij voorkeur in de tweede of derde fase van je carrière**
- **Gewend om onderweg te zijn en energie te halen uit new business**
- **Een achtergrond in medtech, medische technologie, ziekenhuis-sales of farmacie is een pré.**

Wat bieden wij

Bij Informed krijg je de ruimte om te bouwen, te winnen en impact te maken.

Je kunt rekenen op:

- **Fulltime functie 40u per week**
- **Marktconform salaris + aantrekkelijke bonusregeling (OTE)**
- **Auto van de zaak - elektrisch**
- **Laptop en telefoon van de zaak**
- **25 vakantiedagen**
- **Veel vrijheid en verantwoordelijkheid**
- **Direct samenwerken met de oprichter en management**
- **Een organisatie waar snelheid, kwaliteit en resultaat centraal staan**

Soliciteren

Wil jij een sleutelrol spelen in de groei van Informed en impact maken in de zorg?

Stuur je CV en motivatie naar info@informed.nl.

Voor vragen kun je contact opnemen met Kit Kattenberg via kit@informed.nl.

Een testcase en referentie zijn onderdeel van de procedure.